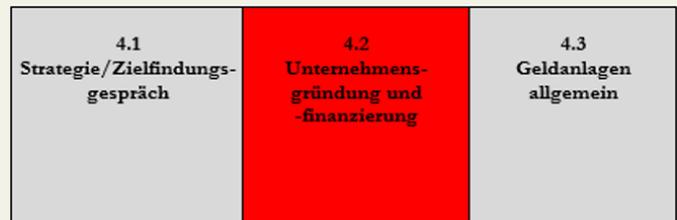


4.2 Unternehmensgründung

Erfolgreiche Unternehmensgründer erfinden das Rad kein zweites Mal. Sie wissen, dass eine Gründung mit extrem vielen Risiken verbunden ist. Fehlt es zudem an Wissen, ist das Scheitern oft vorprogrammiert.



Potenzielle Unternehmer müssen sie sich von der ersten Minute an um ihr Business kümmern. Ihre Kunden sind ihr Kapital, darum müssen sie sich in erster Linie kümmern. Aus diesen Umsätzen erwirtschaften sie die Marge, die sie zur Tilgung aller Kosten benötigen.

Vermeiden Sie Fehler und lassen sie sich bei der Gründung von Experten begleiten, die schnell, effizient und vor allen günstig die Rahmenbedingungen gestalten, damit für Sie von der ersten Stunde an die Weichen richtig gestellt sind. Im übertragenen Sinne stellen wir Ihnen diese Weichen wie folgt:

- wir prüfen Ihr Unternehmenskonzept
- wir prüfen die Marktreife Ihrer technologiebasierte Innovation oder wissenschaftliche Dienstleistung oder eine andere Gründungsidee
- wir bringen Sie mit Firmen zusammen, die einen Nachfolger suchen
- wir überprüfen ihre mentale Kondition (Sie müssen den Herausforderungen körperlich und geistig gewachsen sein)
- wir überprüfen Ihre Produkte bzw. Dienstleistungen in Sachen Qualität und im direkten Vergleich zu Ihren Mitbewerbern
- wir helfen Ihnen bei der Definition Ihrer Zielgruppe
- wir erstellen einen Businessplan, um u. a. die Mittel für Investitionen, Gründungskosten oder Rohstoffe zu ermitteln. Dabei berücksichtigen wir im Besonderen Ihren Lebensunterhalt. Ihr Unternehmen wird in den ersten Monaten nach Gründung wahrscheinlich nicht genug Gewinn erwirtschaften, um davon leben zu können.
- wir erstellen eine Kosten-Ertragsanalyse
- wir planen Ihrer ersten realistische Umsätze
- wir ermitteln erforderliche Budgets (u. a. Marketing, Personal, Produktion und Logistik)

- wir helfen Ihnen bei der Standortsuche
- wir führen mit Ihnen gemeinsam Bankgespräche zur Finanzierung Ihres Unternehmens
- wir prüfen Fördermöglichkeiten der öffentlichen Hand
- wir vermitteln Ihnen Experten wie Steuerberater, Rechtsanwälte, Notare und Versicherungsberater, damit alles auf Rechtssicherheit aufgebaut ist.
- Wenn Sie eigene Rechtsberater heranziehen wollen, können wir Ihnen auch dabei helfen (denn merke: Sie müssen Ihrem Anwalt zu 100 Prozent vertrauen, damit er in Ihrem Sinne handelt. Passiert das nicht, gibt es von ihm keinen Preisnachlass. Sie müssen 100 Prozent der vereinbarten Kosten bezahlen, obwohl er Ihnen weder 100 Prozent geliefert, noch eine 100 Prozent Garantie gegeben hat)
- wir führen für Sie die ersten Mitarbeitergespräche
- wir unterstützen Sie mental und bleiben für die erste Monate an Ihrer Seite, sodass Sie sich voll und ganz auf Ihre Kompetenz als Unternehmer konzentrieren können

Wir erstellen einen Businessplan. Für den Start brauchen Sie nicht nur die Mittel für Investitionen, Gründungskosten oder Rohstoffe. Auch Ihren Lebensunterhalt müssen Sie bedenken, weil Ihr Unternehmen in den ersten Monaten nach Gründung wahrscheinlich nicht genug Gewinn erwirtschaften wird, um davon leben zu können.